

週刊 税のしるべ

第2950号 (昭和24年11月30日第3種郵便物認可) ©税のしるべ 2010年

平成22年10月11日

税のしるべ

熱き経営者の挑戦!

今回の関西版から『実践!社長道場』を連載します。本号より延べ10回にわたり社長道場における経営者たちの熱き挑戦を紹介します。

「本物の着地点」を目標し「行動を起こす」とにより「大きな事業変

革」に挑む経営者たちが集う学びの場が四国高松



■日本実践経営支援協会

にある。

「売上減少、顧客減少」

現場で常につきまとう越えなければならぬ高い壁。その壁を征服するため、経営者たちは、これから歩み続ける自社の会社経営に、今まで考え

もしなかった着地点を見つけ出しそして動く。

「知行合一」(知って行

わないのは、未だ知らないことと同じである)中

大きな事業変革に挑む

国古典を習熟した塾長、横澤幸満が常に塾生たちに訴え続ける王陽明の言葉の一つ。「会社で会社経営に頭を抱え込む暇があったら、どうしたら儲かるか、考え抜いて、これと決めたらまず動く」。道場開催中、常に横澤はこう諭す。

「動けば変わる」道場に入門した経営者たちは日々「景気が悪い。客が来ない。売れない」と言う。ファシリテーターの一人藤田誠司はそんな塾生たちをこう諭す。

「売れないのはあなたのせいや。売れる方法はい

くらでもある。ただ、売れないことを景気や顧客や社員のせいにしてしまっているあんたが悪い」と。

「実践!社長道場」は、売上アップ・経営改革・事業構築を本気で考えている経営者たちの実践場である。中には、この不況時に5・5倍の売上増を達成した塾生もいる。次号からは、その塾生たちの熱き実践の場を紹介する。

【問合せ先】日本実践経営支援協会 ☎0878

67-9169

[http://www.uri-uri](http://www.uri-uri.net)

net